

ERBSN e-Buletin nr. 3 / 2023

Centrul Enterprise Europe Network Arhipelago Interactive

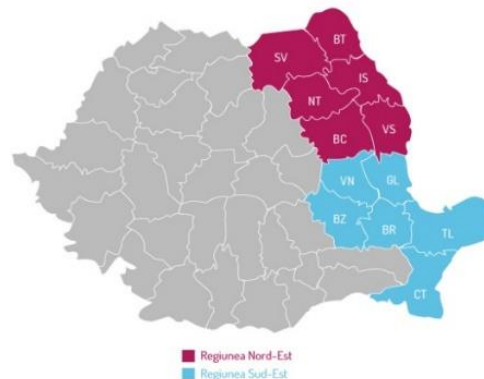
CUPRINS:

Despre Enterprise Europe Network – Consorțiul ERBSN
Informații europene
Evenimente de brokeraj și misiuni economice
Consultări publice europene
Oportunități de afaceri și inovare

Rețeaua Enterprise Europe Network România oferă servicii gratuite de informare și consiliere firmelor ambițioase dornice să se dezvolte internațional

Despre Enterprise Europe Network

Enterprise Europe Network este o inițiativă a Comisiei Europene, fiind cea mai vastă rețea care sprijină întreprinderile la nivel mondial, prin centre găzduite în organizații de sprijinire a mediului de afaceri, camere de comerț, institute de cercetare, universități, centre de transfer tehnologic, agenții de dezvoltare, incubatoare etc., din Uniunea Europeană și din afara ei. Rețeaua este finanțată prin programul Single Market (Piața Unică) și coordonată de **Agenția Executivă pentru IMM-uri (EISMEA)**
<http://een.ec.europa.eu/>



Rețeaua Enterprise Europe este prezentă în Macroregiunea 2 a României (Regiunile Nord-Est și Sud-Est) prin intermediul **Consorțiului ERBSN** (Eastern Romanian Business Support Network) format din nouă parteneri: **Camera de Comerț, Industrie, Navigație și Agricultură Constanța** – Coordonator, **Camera de Comerț, Industrie și Agricultură Galați**, **Tehnopolis Iași-Parc Științific și Tehnologic**, **Agenția pentru Dezvoltare Regională Nord-Est**, **Agenția pentru Dezvoltare Regională Sud-Est**, **Institutul de Proiectare și Automatizări IPA SA-Sucursala Galați**, **Camera de Comerț și Industrie Suceava**, **Arhipelago Interactive SRL**, **10Ability.EU SRL**.

Mai multe informații pe www.een-erbsn.ro.

Centrele Enterprise Europe Network oferă o gamă largă de servicii gratuite pentru clienți :



Informare

Informații necesare pentru **a crește pe plan internațional**: legislație și politici europene, drepturi de proprietate intelectuală (IPR), participare la consultări publice europene



Internaționalizare și inovare

Acces la **baza de date Enterprise Europe Network**, conținând cereri și oferte de produse/tehnologii și servicii; suport pentru **participarea la parteneriate de afaceri**, brokeraje, misiuni economice internaționale



Asistență și consultanță

Informații privind **surse de finanțare** disponibile, aspecte legate de **întreruperea lanțurilor de aprovizionare**, **identificarea de parteneri pentru proiecte de inovare-cercetare-dezvoltare**



Sustenabilitate

Sprijin pentru implementarea de **modele de business sustenabile**, traininguri și sesiuni de informare, evenimente și parteneriate de afaceri în domeniu



Digitalizare

Sprijin pentru evaluarea **gradului de digitalizare**, traininguri și sesiuni de informare specifice, suport pentru digitalizarea activității, proceselor, modelelor de afaceri



Reconstrucție și reziliență

Identificarea și abordarea amenințărilor pe termen scurt și a vulnerabilităților pe termen lung, creșterea **rezilienței** prin adoptarea de măsuri specifice în situații de criză

Contactați centrul Enterprise Europe Network cel mai apropiat pentru oricare dintre serviciile descrise mai sus.

Informații europene

Politica de coeziune a UE: programele din perioada 2021–2027 ar urma să creeze 1,3 milioane de locuri de muncă în UE



Se preconizează că fondurile disponibile în cadrul politicii de coeziune pentru perioada 2021-2027 vor sprijini crearea a 1,3 milioane de locuri de muncă și vor permite creșterea PIB-ului UE cu 0,5 % în medie până la sfârșitul deceniului și cu până la 4 % în unele state membre. Finanțarea va contribui, de asemenea, la furnizarea a numeroase bunuri publice comune, oferind beneficii tangibile și concrete cetățenilor, regiunilor și orașelor europene. Acestea sunt câteva dintre concluziile unui raport privind rezultatele programării politicii de coeziune pentru perioada 2021-2027, publicat astăzi.

Politica de coeziune oferă un sprijin puternic pentru cercetare și inovare și abordează problema decalajului digital. Politica vizează sprijinirea modernizării și digitalizării serviciilor publice.

Investițiile verzi în atenuarea schimbărilor climatice și adaptarea la acestea se concentrează pe obiectivele Pactului verde european de a reduce emisiile de gaze cu efect de seră din UE cu cel puțin 55 % până în 2030 și de a atinge neutralitatea climatică până în 2050.

În acest scop, politica de coeziune sprijină proiecte în domeniile eficienței energetice și energiei din surse regenerabile. Aproape 39 000 de întreprinderi vor primi sprijin pentru a parcurge această tranziție. În mod concret, peste 5 000 de întreprinderi mici și mijlocii (IMM-uri) vor beneficia de investiții în noi competențe pentru specializare inteligentă, tranziție industrială și antreprenoriat. Până la 120 000 de șomeri vor

beneficia de măsuri de sprijin pentru piața muncii și aproape 200 000 de persoane vor dobândi noi calificări.

<http://bitly.ws/DX2S>

Proprietatea intelectuală: normele armonizate ale UE în materie de brevete stimulează inovarea, investițiile și competitivitatea pe piața unică



Comisia a propus noi norme pentru a ajuta întreprinderile, în special întreprinderile mici și mijlocii (IMM-uri), să își valorifice la maximum invențiile, să mobilizeze noile tehnologii și să contribuie la competitivitatea și suveranitatea tehnologică a UE. Regulamentele propuse privind brevetele esențiale standard, acordarea de licențe obligatorii pentru brevete în situații de criză și revizuirea legislației privind certificatele suplimentare de protecție vor crea un cadru mai transparent, mai eficace și mai durabil pentru drepturile de proprietate intelectuală.

Brevetele esențiale standard (SEP) sunt brevete care protejează tehnologia care a fost declarată esențială pentru punerea în aplicare a unui standard tehnic adoptat de o organizație de standardizare în curs de dezvoltare (SDO). Astfel de standarde se referă, de exemplu, la standardele de conectivitate (de exemplu, 5G, Wi-Fi, Bluetooth, NFC) sau la standardele de compresie și decompresie audio/video. Aplicabilitatea sep-urilor (în special în ceea ce privește standardele de conectivitate) va crește odată cu creșterea "internetului obiectelor" (IoT).

Cadrul de acordare a licențelor sep propus are următoarele două obiective principale:

- Asigurarea faptului că atât proprietarii de SEP din UE, cât și cei care pun în aplicare inovează în UE, fabrică și vând produse în UE și sunt competitivi pe piețele mondiale.
- Asigurarea faptului că utilizatorii finali, inclusiv IMM-urile și consumatorii, beneficiază de produse bazate pe cele mai recente tehnologii standardizate la prețuri echitabile și rezonabile.

Fondul UE pentru IMM-uri pentru 2023

Pentru a sprijini în continuare inovarea, concomitent cu propunerile de astăzi, Fondul pentru IMM-uri 2023 va pune acum la dispoziție și noi servicii de cupoane valorice privind, pentru prima dată, brevetele europene și noile soiuri de plante. Aceste noi servicii vor permite IMM-urilor să economisească până la 1 500 EUR din costurile lor de înregistrare a brevetelor și 225 EUR la înregistrarea noilor soiuri de plante pe cerere. Regulamentele propuse vor trebui în continuare să fie discutate și convenite de Parlamentul European și de Consiliul Uniunii Europene în vederea adoptării și intrării lor în vigoare.

<https://bit.ly/40U0mdT>

Comisia pregătește terenul pentru o circulație mai ușoară a echipamentelor mobile pe drumurile publice din întreaga UE



Comisia a propus un regulament pentru a facilita utilizarea pe drumurile publice a echipamentelor mobile fără destinație rutieră, cum ar fi macaralele, mașinile de recoltat, motostivuitoarele și utilajele de curățare a zăpezii. Aceste norme vor înlocui, în cele din urmă, diferitele regimuri de reglementare existente în prezent în statele membre.

În prezent, nu există cerințe armonizate pentru utilizarea echipamentelor mobile fără destinație rutieră pe drumurile publice din UE. Prin urmare, producătorii din UE se confruntă cu un mozaic de cadre juridice care pot varia în mod semnificativ de la un stat membru la altul, ceea ce duce la întârzieri și la costuri semnificative. În plus, este posibil ca utilizatorii finali, cum ar fi contractanții din mediul rural sau societățile de construcții, să nu își poată utiliza echipamentele mobile fără destinație rutieră în state membre diferite.

Echipamentele mobile fără destinație rutieră sunt utilizate, printre altele, pentru construcții, agricultură, grădinărit, silvicultură, manipularea materialelor și aplicații municipale (cum ar fi mașini de recoltat, pulverizatoare, încărcătoare, excavatoare, macarale mobile, mașini de tuns iarba cu conducător transportat, motostivuitoare, manipolatoare telescopice, vehicule pentru măturat strada, platforme elevatoare sau utilaje de curățare a zăpezii).

Valoarea totală a producției de echipamente mobile fără destinație rutieră la nivelul UE poate fi estimată la 12,5 miliarde EUR pe an, echipamentele fiind fabricate atât de întreprinderi mari, cât și de întreprinderi mici. La fel ca în alte segmente ale industriei echipamentelor, un număr mic de întreprinderi mari controlează cote mari de piață, în timp ce IMM-urile tind să fie mai specializate pe piețele de nișă. Se estimează că IMM-urile reprezintă 98 % din totalul întreprinderilor înregistrate și contribuie cu până la 18 % din veniturile sectorului și cu 30 % din locurile de muncă din acest sector.

<http://bitly.ws/DXCC>

Consultări publice europene

Consultare publică europeană pentru Obiectivul UE 2040 de reducere a emisiilor de gaze cu efect de seră (GES)

Scopul acestei consultări este de a colecta opinii de la toți factorii interesați, inclusiv ale tuturor autorităților publice, având în vedere implicațiile stabilirii acestui obiectiv la nivelul întregii economii.

Schimbările climatice rămân provocarea definitorie a următoarelor decenii. Ca parte esențială a Pactului verde european, Legea europeană a climei consacră angajamentul UE de a deveni primul continent neutru din punct de vedere climatic până în 2050, precum și obiectivul climatic al acesteia pentru 2030 de reducere a emisiilor nete de gaze cu efect de seră (GES) cu cel puțin 55 % față de nivelurile din 1990. La momentul actual este mai important ca oricând ca UE să se înscrie și să rămână pe calea neutralității climatice și a unei mai mari reziliențe la schimbările climatice. Acest lucru va genera beneficii economice, societale și de mediu pe termen lung pentru cetățenii Europei, menite să nu lase pe nimeni în urmă și oferind totodată un exemplu pozitiv care să stimuleze luarea de măsuri la nivel global.

Răspunsurile la prezentul chestionar vor contribui la evaluarea impactului și vor modela viitoarea inițiativă. Prezenta consultare publică se concentrează asupra nivelului general de ambiție pentru anul 2040 și analizează posibila evoluție și rolul instrumentelor politicii UE privind clima în vederea pregătirii terenului pentru o analiză viitoare a politicilor pe care UE trebuie să le pună în aplicare după 2030.

Puteți participa la această consultare publică completând chestionarul on-line la: <https://bit.ly/3KOrzZI>
Termenul limită: 23 iunie 2023

Evenimente de brokeraj și misiuni economice

Misiune Economică Afaceri.ro Asia Sud-Est 2023

Afaceri.ro este încântat să anunțe organizarea celei mai ambicioase misiuni economice în Asia de Sud-Est, care va cuprinde 3 destinații importante în perioada 7 - 18 Octombrie 2023.

Misiunea economică Afaceri.ro va fi structurată astfel:

Misiunea economică Afaceri.ro Thailanda – 7 - 12 Octombrie
(<https://bit.ly/42jslQ4>)

Misiunea economică Afaceri.ro Singapore – 12 - 15 Octombrie
(<https://bit.ly/3AOPGCJ>)

Misiunea economică Afaceri.ro Indonezia – 15 - 18 Octombrie
(<https://bit.ly/3Nz7t8H>)



Această misiune va oferi o oportunitate unică pentru a explora o gamă largă de oportunități de afaceri în toată regiunea. În fiecare destinație, veți avea șansa de a întâlni reprezentanți ai companiilor locale, de a explora cultura și tradițiile unice ale țărilor și de a dezvolta parteneriate comerciale solide cu companii din zonă.

Thailandă, Singapore și Indonezia sunt trei dintre cele mai mari și dinamice economii din Asia de Sud-Est, fiecare având propriile sale caracteristici și oportunități unice. De la producția și exportul de electronice, la turism și servicii financiare, această misiune economică va fi o oportunitate valoroasă pentru orice companie interesată să își extindă afacerile în Asia de Sud-Est.

Nu ratați această ocazie de a vă extinde afacerea în Asia de Sud-Est și de a explora oportunitățile de afaceri în Thailandă, Singapore și Indonezia! Contactați-ne pentru mai multe informații și pentru a vă înscrie la eveniment!

Misiune economică Afaceri.ro Argentina 2023



Suntem încântați să vă anunțăm că în perioada 9-19 decembrie 2023, Afaceri.ro organizează o misiune economică în Argentina, un eveniment de referință pentru comunitatea antreprenorială din România.

Această misiune reprezintă o oportunitate excelentă pentru a vă extinde afacerile în America de Sud, a explora noi piețe și a stabili relații de colaborare cu parteneri argentinieni.

Obiectivele principale ale misiunii economice sunt:

- Încurajarea exporturilor românești în Argentina;
- Crearea de oportunități de investiții în ambele țări;
- Înlănțuirea cooperării între companiile românești și

cele argentinieni; Promovarea României ca destinație atractivă pentru investiții străine;

- Îmbunătățirea relațiilor comerciale și diplomatice între România și Argentina.

Pe parcursul celor 10 zile, participanții vor avea ocazia să participe la:

- Întâlniri bilaterale cu potențiali parteneri de afaceri; Vizite la companii locale și parcuri industriale;
- Seminarii și workshop-uri pe teme relevante pentru piața argentiniană;
- Evenimente de networking cu reprezentanți din mediul de afaceri și autorități locale.

Înscrierea la eveniment se poate face aici: <https://bit.ly/44ldj3x>

Misiune economică Afaceri.ro New York 2023



Vino alături de noi în 2023 pentru o misiune comercială interesantă la New York City! Suntem încântați să anunțăm că vom participa la International Franchise Expo, unde vom avea ocazia să ne întâlnim cu liderii din industrie și să explorăm cele mai noi tendințe și inovații în franciză. Dar asta nu e tot, am planificat, de asemenea, excursii de afaceri în Connecticut și Philadelphia. Aceasta este o oportunitate unică de a vă conecta cu jucătorii cheie din industrie și de a vă extinde orizonturile de afaceri. Veți avea șansa de a vizita diverse afaceri și de a afla despre strategiile și cele mai bune practici ale acestora. Nu ratați această șansă incredibilă de a vă dezvolta rețeaua și de a vă duce franciza la nivelul următor. Înscrieți-vă astăzi!

Înscrierea la eveniment se poate face aici: <http://bitly.ws/DXCR>

Oportunități de afaceri și de inovare
OPORTUNITĂȚI DE AFACERI

BOUA20230428003

O compania ucraineană este implicată în prelucrarea inputurilor din statele agricole și forestiere prin introducerea tehnologiei pentru piroliza produselor ecologice și a anvelopelor, ceea ce oferă posibilitatea unor economii maxime de costuri în producția de energie termică și electrică pentru întreprinderile industriale. Compania este interesantă în parteneriat cu un singur gânditor-investitori pentru activitatea de re-lucru a surselor de energie revigorante. Compania este interesantă în parteneriat cu un singur gânditor-investitori pentru activitatea de re-lucru a surselor de energie revigorante.

BOTW20230428001

O companie care operează în mai multe locații din întreaga lume din Europa, America de Nord și de Sud și Asia oferă servicii complete și personalizate lanțului de aprovizionare IMM-urilor din Europa și din alte regiuni. Compania caută IMM-uri care au nevoie de soluții pentru lanțul de aprovizionare sau alte servicii personalizate. Un furnizor de încredere și partener al celor mai importante companii din lume în domeniul electronicii de consum, comunicațiilor, calculului, dispozitivelor medicale, software-ului și comerțului cu amănuntul. Operațiunile sunt susținute de site-uri din întreaga lume. Capabil să dubleze fluxul de lucru existent și modelele de dezvoltare pe noi piețe. Extrem de flexibil și oferă soluții personalizate pentru a satisface cerințele fiecărui client.

BRES20230426012

Un agent spaniolo-englez oferă serviciile sale de intermediere comercială companiilor din sectorul fabricării de produse industriale, fabricarea mașinilor și sectoarele ingineriei mecanice, interesate să-și vândă produsele pe piața spaniolă și să dezvolte în continuare orice legături stabilite. Ea este în căutarea unui parteneriat bazat pe un acord comercial. Principalul avantaj se bazează pe experiența pe care agentul o poate oferi companiei partenere. Experiența în operațiuni de afaceri din diferite sectoare dobândite prin activități de agent de vânzări-management de proiect. A studiat, a trăit și a lucrat în Marea Britanie. Abilitățile de evidențiat includ: o bună comunicare, negociere, luare a deciziilor, rezolvarea problemelor și un grad ridicat de colaborare și compromis.

Agentul are experiență în lucrul în servicii de comerț intermediar.

Tipul de partener căutat: Companii din sectorul ingineriei care doresc să-și extindă prezența actuală în Spania sau care doresc să intre pe piață.

- Domeniul specific de activitate al partenerului: Partenerul va include în primul rând companiile care activează în fabricarea de produse industriale, fabricarea echipamentelor pentru aplicații industriale sau inginerie mecanică. Vor fi luate în considerare și alte sectoare.

- Sarcina ce trebuie îndeplinită: Gestionarea anchetelor și a comenzii de achiziție până la finalizare.

BRLU20230426009

O companie luxemburgheză a dezvoltat o soluție patentată de încălțăminte de salvare, sub forma unei capsule de identificare și a unui sistem GPS (în opțiune) introdus în talpa unui pantof.

Producătorii de încălțăminte și/sau tălpi sunt căutați în temeiul acordurilor de licență și de fabricație sau al asocierii în participație. Compania luxemburgheză caută un partener de producție care ar putea produce talpa și/sau întregul pantof, încorporând capsula de identificare brevetată + locul pentru sistemul de urmărire.

Parteneriatul este prevăzut cu producători generalisti, sau specializati in incaltaminte medicala/tehnica, in baza unui contract de licentiere, a unui contract de fabricatie sau a unei asocieri in participatiune.

Partenerul ideal cautat este un producator de incaltaminte si/sau talpa. Poate fi un producător generalist, fie este specializat în încălțăminte medicală sau tehnică.

BOPL20230414016

Un IMM polonez cu o experiență de piață de aproape 24 de ani specializată în producția de o gamă largă de materiale de îmbrăcăminte de unică folosință caută parteneri comerciali (distribuitori, angrosiști, lanțuri de farmacii) în țările UE. Compania oferă, de asemenea, producție contractuală pentru partenerii de sucursală cu suport în pregătirea documentației de calitate, certificatelor necesare, ambalarea și distribuția. Tipurile de cooperare avute în vedere sunt serviciile de distribuție și acordurile de producție. Compania oferă suport complet pentru producția contractuală, documentația de calitate, certificatele necesare, aplicațiile, ambalarea și distribuția.

Compania poloneză caută parteneri pe termen lung:

- intermediari comerciali (distribuitori, angrosiști) pentru produsele sale de marcă în cadrul contractelor de servicii de distribuție.
- sa le ofere productie contractuala cu suport complet in documentarea calitatii, certificatele cerute si ambalarea in baza contractului de fabricatie.
- producatori de dispozitive medicale pentru a-si extinde portofoliul de produse

OPORTUNITĂȚI DE INOVARE

TOSK20230426011

Un IMM-ul slovac este specializat în construcții și imprimare 3D. Compania a dezvoltat o imprimantă de beton 3D și caută cumpărători finali sau companii de construcții cu proiect în care tehnologia ar putea face parte din procesul de construcție. Tehnologia este oferită cu asistență tehnică, instruirea lucrătorilor și servicii de garanție și servicii post-garanție. Compania este interesată de piața UE, iar tehnologia ar putea fi utilă și în redresarea Ucrainei și în regiunea Mediteraneană și a Mării Negre. Compania caută firme de construcții cu proiecte (comenzi) cu clădiri de mici dimensiuni (aprox. 100m2 și peste). Tehnologia este deosebit de utilă pentru proiectele de construcții cu mai multe case de dimensiuni mai mici sau clădiri Atrium. Compania caută parteneri care ar dori să cumpere această soluție pentru proiectele lor de construcție. Compania oferă, de asemenea, un serviciu complet de construcție, cu operare pe șantier.

TRPT20230412010

PT IMM cu cunoștințe despre piața portugheză, experiență în măsurarea consumului de energie electrică și în industria gazelor naturale, caută un partener de inteligență artificială pentru a dezvolta o aplicație pentru a face analiza de la distanță și raționalizarea energiei electrice, gazului și apei, care să se aplice în echipamentele casnice și terțiare ale clienților săi în cadrul unui acord comercial cu asistență tehnică. Acest produs/serviciu are ca cea mai mare inovație, furnizarea unei platforme/aplicații care, atunci când este aplicată clientului, permite analiza consumului acestora, pe tipuri de echipamente și tip de energie și, în urma acestei analize, permite sugerarea unor îmbunătățiri în sensul reducerii consumului menționat. Fiind un produs și un serviciu neintruziv (nu schimbă rețelele electrice, de gaz sau de apă ale clientului), permite o instalare rapidă, eficientă și ieftină. Modelul de afaceri se bazează pe o propunere de servicii cu valoare adăugată, în care se percepe o taxă lunară/semestrială/anuală pentru fiecare contract activ.

Rolul așteptat al partenerului

Companii sau centre de cercetare și dezvoltare care, împreună cu IMM-ul PT, vor dezvolta platformele și aplicațiile necesare pentru produsul/serviciul promovat.

TRCA20230331029

O companie canadiană de robotică care produce roboți mobili autonomi reconfigurabili. Scopul companiei este de a găsi un partener în Europa, în mod ideal în Germania, care să poată dezvolta un scanner 3D pentru roboți, care să-și poată ajusta automat optica pentru a ține cont de diferite suprafețe. Compania oferă roboți reconfigurabili pentru a ajuta clienții să automatizeze sarcinile repetitive și cu utilizare intensivă a forței de muncă. Avantajul roboților reconfigurabili este că diverse atașamente pot fi folosite pentru a rezolva în mod autonom diferite probleme. Este în cautare de un partener tehnologic pentru proiectarea industrială și fabricarea unui scanner 3D care poate fi utilizat de roboți fără supraveghere umană. Partenerul va asista la prototiparea, automatizarea, software-ul și designul hardware. Compania caută un partener puternic din punct de vedere tehnic în dezvoltarea scannerelor 3D care pot fi utilizate independent de supravegherea umană. În plus va oferi cunoștințele, abilitățile și abordarea pentru ca un robot să utilizeze scannerul 3D. Scopul companiei este de a implementa scannerul 3D pe care partenerul său îl dezvoltă în roboții săi.

RDRIT20230405012

Un startup italian inovator în domeniul securității cibernetice care dezvoltă tehnologii și produse pentru schimbul securizat de date și suveranitatea dedicată lanțurilor valorice industriale caută o companie de producție, care acționează ca utilizator final, care să aplice la DREAM Open Call unde să testeze o versiune personalizată de prototipare a platformei de pornire pentru partajarea în siguranță a datelor. Partenerul căutat va trebui să își definească cazul specific de utilizare cu KPI implicat și apoi să testeze platforma care verifică conformitatea cu nevoile sale. Este interesat să participe la DREAM Innovation Open Call, o finanțare în cascadă lansată de proiectul DREAM (Digital Resilient Europe for Advance Manufacturing), unul dintre cele 30 de proiecte Euroclusters, cofinanțat de Comisia Europeană în cadrul Programului privind piața unică.

Apelul deschis este dedicat sprijinirii financiare a proiectelor mici orientate spre piață, care implică 2 parteneri din două țări diferite, un IMM din domeniul tehnologiei digitale și o companie, indiferent de dimensiunea sa, acționând în calitate de utilizator final al domeniului producției industriale. Apelul deschis este dedicat sprijinirii financiare a proiectelor mici orientate spre piață, care implică 2 parteneri din două țări diferite, un IMM din domeniul tehnologiei digitale și o companie, indiferent de dimensiunea sa, acționând în calitate de utilizator final al domeniului producției industriale. Durata maximă a proiectului poate fi de până la 9 luni, în timp ce sprijinul financiar pentru proiect va fi sub formă de sumă forfetară de maximum 30 000 €

Info help desk: tel. 0755501941, e-mail contact@arhipelago.com

Arhipelago Interactive

Iași, Sos. Nicolina 24, cod postal 700733

Comisia Europeană și persoanele care acționează în numele Comisiei Europene nu sunt responsabile pentru modul în care poate fi utilizată informația conținută în acest e-buletin. Punctele de vedere din această publicație aparțin autorilor și nu reflectă în mod necesar politicile Comisiei Europene.

